

Stellenausschreibung

Für unseren Standort **Ratingen** bei Düsseldorf suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Account Manager Germany/Austria (m/w/d)

Unser Unternehmen:

Die Ingenico GmbH ist ein Unternehmen der Ingenico-Gruppe (Euronext: FR0000125346-ING), dem mit 27 Millionen installierten Terminals weltweit führenden Anbieter von sicheren und nahtlosen Zahlungsverkehrslösungen für unterschiedlichste Anwendungsbereiche. 6.000 Mitarbeiter in 170 Ländern unterstützen Einzelhändler, Banken und Dienstleister darin, ihren elektronischen Zahlungsverkehr zu optimieren und auszubauen.

In Deutschland sind die sicheren Terminallösungen der Ingenico GmbH bei allen relevanten Netzbetreibern und Acquirem für alle bedeutsamen Zahlverfahren zugelassen. Zu den Kunden gehören neben den Zahlungsverkehrsanbietern alle Segmente des Einzelhandels sowie verschiedene Dienstleistungsunternehmen.

Auch die Märkte in Österreich, Niederlanden, Belgien und Luxemburg werden von der Ingenico GmbH bedient.

Mehr unter www.ingenico-gmbh.de und www.ingenico.com

Deine Aufgaben:

- HauptansprechpartnerIn im Tagesgeschäft für eine Reihe von Neu- und Bestandskunden. Förderung von Verkaufschancen sowie Kundenbeziehungsmanagement, Auftragsmanagement und Berichterstellung
- Koordinierung zwischen Kunden und Mitarbeitern sowie dem Ingenico Senior Management
- Proaktive Ermittlung von Möglichkeiten zur Vertiefung und Verbreiterung der Geschäftsbasis für die Beziehungen zur Kundenbasis. Strategische Analyse der Kunden- und Marktangebote und proaktive Identifizierung von Möglichkeiten zum Business Development
- Verantwortung für die Umsetzung der Kundendaten und Informationen im CRM-Tool
- Initiieren und Verwalten von Telefonkonferenzen und Sitzungen mit einer ganzen Reihe von Kundenkontakten und unterschiedlichen Dienstgraden. Einführung neuer Produkte bei den Partnern.
- Effektive Kommunikation des Markt-/Wertversprechens von Ingenico, genaue Interpretation der Kundenbedürfnisse und Vorschlag geeigneter Lösungen für validierte Kundenbedürfnisse.
- Entwicklung von kundenbindungsspezifischen Konzepten und Angeboten
- Erkennung von Umsatzpotentialen und der Gewinnung von Neukunden

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb wünschenswert, idealerweise in der Paymentbranche
- Souveränes Auftreten und verhandlungssichere Gesprächsführung
- Gute Englischkenntnisse
- Sehr gute PC-Kenntnisse (MS-Office Standardprodukte)

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie in einem stark expandierenden Unternehmen mitarbeiten möchten, richten Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung (in Englisch) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an die unten angegebene Adresse:

- Reisebereitschaft, Belastbarkeit und Flexibilität

Stellen-ID: 10007614; Anzahl der Stellen:1; 12.08.2020

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie in einem stark expandierenden Unternehmen mitarbeiten möchten, richten Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung (in Englisch) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an die unten angegebene Adresse:

Ingenico PAYONE Holding GmbH • Human Resources • Frau Anne Baumgartl
Daniel-Goldbach-Str. 17 - 19 • 40880 Ratingen • anne.baumgartl@payone.com • www.ingenico.com